

浜松商工会議所 ビジネススクール

「目指す姿」はもっと上！ 営業力が高まる必須のスキル！

浜松商工会議所 ビジネススクール2019

心理学で高める営業力強化研修

できる営業パーソンは、『お客様の心の声（潜在的な課題）』を聞き分け、そして、お客様が欲しているご提案を行い、お客様が購入を決定しやすいように商談を進めています。

実はあなたの側の「できる営業パーソン」は意識、無意識問わずこういった『人の心を理解する術（心理学）』を使っているのです。

本研修では、営業に使える心理学効果を学び・体験いただくことで、即仕事に取り入れて頂けることを目指す研修です。

日時 2019年6月11日(火) 10:00～17:00

主催 浜松商工会議所ビジネススクール

会場 浜松商工会議所 10階

参加費 会員 12,960円 / 一般 16,200円(教材費・消費税込)

定員 50名 ※定員になり次第締め切らせていただきますので、お早めにお申込みください

参加者の声

- 内容がわかりやすく、今までやってきた営業の仕事の棚卸にもなりました。また、これから自分は何を目指したいのか再認識ができ、今後、営業するにあたってやらなければならないことがはっきり理解できたのでよかったです。
- 他の方の仕事内容が聞けて、とても勉強になりました。今後活かしていきたいです。
- 心理学と聞くと複雑なのかなと思っていましたが、こんなにも身近なところに使われているんだと知り、これからはもっと意識して使ってみたくなりました。
- 心理学を知ったことで、商談や人とのコミュニケーションに自信が付きそうです。
- 明日から、営業で、即使えそうです。早速実践します！ありがとうございました。

■右記申込用紙またはHPよりダウンロードし、必要事項をご記入後FAXにてお申込ください。(受付後、申込者様宛に「申込受信のお知らせ」をFAXで返送いたします。)

※お申込後、受講料を原則として講座開催の3日前までに下記銀行口座までお振込み願います。(恐れ入りますが、振込手数料はご負担願います。)

※講座開講日までに受講券を申込者様宛にFAX送信いたします。

※受講料の返金はいたしかねますので、ご了承ください。 ※最少催行人数は5名となります。

※無断欠席、当日キャンセルの場合は、キャンセル料として受講料の100%をいただきます。

◆振込先 ①静岡銀行 浜松営業部 普通預金 NO.122431 口座名：浜松商工会議所
②浜松いわた信用金庫 東伊場支店 普通預金 NO.657474 口座名：浜松商工会議所
③遠州信用金庫 本店 当座預金 NO.014280 口座名：浜松商工会議所

お申込方法

カリキュラム

1	営業スタイルの変化	・変化する営業の役割 ・消費購買動向モデルについて ・デジタル・マーケティング時代の営業の役割
2	優秀な営業パーソンの共通点	・優秀な営業パーソンってどんな人？ ・優秀な人の共通点
3	心理学と営業という仕事	・営業の仕事はなくなる！ ・営業パーソンに必要な能力と心理学
4	心理学の知識とスキル	・営業活動に使える心理学 ・プレゼン・商談に使える心理学
5	必要なスキルを身につける	・営業スタイルを再構築 ・体験（グループワークとロールプレイング）

お問合せはこちら：浜松商工会議所ビジネススクール

■ビジネススクール専用ホームページ <https://www.cci-biz.com/hamamatsu/>

■浜松商工会議所ホームページ <http://www.hamamatsu-cci.or.jp/>

浜松商工会議所 TEL:050-3528-0837

HP

浜松商工会議所ビジネススクール行 FAX:053-452-6685
「営業力強化研修」申込用紙

事業所名		TEL	
役職/申込者名		FAX	
所在地	〒		
E-mail	@		
役職/参加者名			
役職/参加者名			
会員・一般 (どちらかに○をつけてください)	受講料合計 ()円	振込予定日	月 日

※本申込書にご記入いただいた個人情報につきましては、講座開催に係る受講者の確認、受講者名簿の作成、出欠確認、受講料の入金確認及び講座運営に関する連絡の目的のみに使用いたします。